

## CAPa Services aux Personnes et Vente en Espace Rural (SAPVER)



Filière : Commerce, vente, conseil Services aux personnes et aux territoires, hôtellerie, tourisme, animation

Niveau : CAP - CAPa - BPA

Voies de formation au sein du réseau :

Formation initiale scolaire

### Description de la formation

Le CAPA Services aux personnes et vente en espace rural (SAPVER) couvre deux champs professionnels : les services aux personnes et l'accueil-vente. Des matières générales (français, histoire géographie, anglais, mathématiques ...) et des matières professionnelles (vente, services aux personnes) sont à l'emploi du temps. De nombreux projets sont proposés pour mettre en application les connaissances apprises. 12 semaines de stage réparties sur les 2 ans et dans les 2 domaines de compétences : vente et services à la personne.

### Compétences visées

Dans le domaine du service à la personne :

- Communiquer avec les différents publics
- Organiser son travail
- Effectuer les différents soins (toilettes, aide aux déplacements, aide administrative, aide à la préparation et à la prise des repas)
- Entretien du lieu de vie (entretien des locaux, du linge...).

Dans le domaine de la vente :

- communiquer avec les clients, les conseiller
- réceptionner les produits, les mettre en rayon
- organiser le lieu de vente
- proposer une animation de vente
- encaisser et tenir la caisse.

## Débouchés métiers

Il (elle) est employé(e) au sein de diverses structures publiques ou privées, correspondants aux différents lieux de vie : domicile ou structure collective d'hébergement (de type maisons de retraite, EHPAD, foyer-logement., métiers d'aide à domicile, employé de structures d'accueil..). ou dans des lieux d'accueil journalier : garderie, établissement scolaire, hôpital de jour., métiers d'agent hospitalier, garde malade..Il (elle) assure des activités d'accueil – vente. Il (elle) exerce son métier de vendeur auprès de clients divers, dans des différents commerces, magasins de détail en alimentation générale ou spécialisée, d'entreprises artisanales (fromagerie, boucherie, boulangerie, ...), de petites et moyennes surfaces ou sur les marchés. Il (elle) est donc en contact avec les clients, il faut faire preuve de rigueur et d'autonomie dans les tâches confiées.

## Poursuite d'études

Bac Pro vente ou Services aux Personnes et aux Territoires (SAPAT)

## Modalités

En présentiel, internat possible

## Lieux de formation

## Formation scolaire

**Lycée professionnel agricole André Provots**

Lycée professionnel agricole

Le Haut Bois

72250 Brette-Les-Pins

02 43 75 83 01

lpa.brette-les-pins@educagri.fr