

BTSA Technico-Commercial option Agrofourniture



Filière : Agroéquipement Commerce, vente, conseil

Niveau : BTSA

Voies de formation au sein du réseau :

Formation initiale scolaire

Description de la formation

Le technico-commercial travaille en amont et en aval de la filière et intervient dans les différentes phases des relations commerciales. Grâce à sa double compétences, commerciale et technique, il est en mesure d'assurer la promotion et la vente de produits ainsi qu'un appui technique auprès des usagers. Il exerce des responsabilités commerciales dans des entreprises de production ou de distribution de produits agricoles.

Le secteur de l'agrofourniture : engrais, produits phytosanitaires, semences, fournitures diverses animales et végétales, agrofourniture, agroéquipement, matériels de culture et d'élevage, installations liées à l'indépendance énergétique, prestations techniques et de conseil...

Bien qu'expert d'un produit, les compétences d'un technico-commercial sont facilement transférables d'une filière à une autre.

Compétences visées

- Connaître l'entreprise et ses produits
- Élaborer et mettre en œuvre une stratégie commerciale
- Prospector, négocier, vendre, suivre les ventes et conseiller
- Animer une équipe commerciale

Débouchés métiers

- Technico-Commercial
- Chef de produit
- Acheteur-vendeur
- Responsable export
- Chef de rayon
- Vendeur conseil en matériel agricole
- Chargé de relation client

Poursuite d'études

Les BTSA vise une insertion professionnelle.

Une poursuite d'étude est possible :

- Licences professionnelles
- Certificats de spécialisation
- Ecole d'ingénieur
- Ecole de commerce

Modalités

Présentiel - 12 à 16 semaines de stages en entreprise

Lieux de formation

Formation scolaire

Lycée Angers Le Fresne

Lycée d'enseignement général, technologique et professionnel agricole

Adresse postale :BP 43627 – 49036 Angers cedex 1

Adresse GPS :38, chemin du Fresne – 49 130 Sainte Gemmes sur Loire

02 41 68 60 00

legta.angers@educagri.fr