

Bac Pro Technicien conseil Vente univers jardinerie

Filière: Commerce, vente, conseil

Niveau:Bac Professionnel

Voies de formation au sein du réseau :

Formation initiale scolaire

Description de la formation

Ce diplôme vise les emplois du secteur commercial et notamment au sein des grandes surfaces de jardinage.

Le technicien conseil doit à la fois maîtriser les techniques de vente, le relationnel client, l'argumentaire, les produits attendus par le client, et développer des ventes. Il doit maitriser les connaissances techniques liées à l'utilisation des produits, connaitre le client et de ses motivations ainsi que la gamme de produits proposés à la vente.

Compétences visées

- Accueillir, vendre, conseiller, fidéliser
- Organiser un rayon
- Gérer l'approvisionnement et la réception des produits
- Entretenir des végétaux, des produits exposés ainsi que des espaces de vente
- Promouvoir des produits et animer les espaces de vente

Débouchés métiers

• Vendeur conseil en jardinerie

- Chef de rayon
- Responsable des ventes en circuits courts
- Employé de libre service

Poursuite d'études

Enseignement supérieur court : en particulier BTSA Productions Horticoles, BTSA Technico-commercial...

Certificat de spécialisation

Modalités

Présentiel. 6 semaines de stage en seconde et 14 à 16 semaines de stages en 1ère et terminale.

Lieux de formation

Formation scolaire

Lycée Angers Le Fresne

Lycée d'enseignement général, technologique et professionnel agricole

Adresse postale :BP 43627 – 49036 Angers cedex 1

Adresse GPS:38, chemin du Fresne - 49 130 Sainte Gemmes sur Loire

02 41 68 60 00

legta.angers@educagri.fr